

DETALLE DE CHEQUES A NEGOCIAR

Datos de clientes del Socio Partícipe

..... N°.....

N° CUIT	APELLIDO Y NOMBRE Ó RAZÓN SOCIAL	ANTIGÜEDAD COMO CLIENTE (1)	MONTO VENTA ANUAL (2)	FRECUENCIA DE VENTAS (3)	MONTO MÁXIMO VENDIDO (4)	OBSERVACIONES (5)

- (1) Indicarla cantidad de años que es cliente del Socio Partícipe
- (2) Indicar el monto en pesos de las ventas que le realiza el Socio Partícipe a ese cliente.
- (3) Indicar la periodicidad con que realiza las ventas el Socio partícipe a ese cliente. Adjuntar las dos últimas facturas que demuestre la frecuencia.
- (4) Indicar el monto máximo en pesos que el socio partícipe le vendió a ese cliente n una operación (adjuntar factura)
- (5) Indicar modalidad de cobro del socio partícipe (cheques propios de ese cliente, cheque de terceros endosados por su cliente, plazo promedio, etc.) y cualquier otra observación de importancia.